

Przewodnik po programie EIC Accelerator



Co to jest EIC Accelerator?

EIC Accelerator to program skierowany do małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP) ze wszystkich branż, pochodzących z państw członkowskich UE lub krajów stowarzyszonych z programem Horyzont Europa. Preferowane są **projekty impaktowe, pomagające rozwiązywać kluczowe problemy społeczne, środowiskowe i ekonomiczne dzisiejszego świata**, charakteryzujące się bardzo wysokim poziomem innowacyjności oraz wysokim potencjałem rozwojowym mogącym stworzyć nowe rynki w Europie i na świecie.

W programie EIC Accelerator wyróżnia się **2 rodzaje naborów**:

- **Accelerator Open**: Nie ma narzuconych obszarów tematycznych. Przedsiębiorca sam określa temat, w ramach którego składa wnioski.
- **Accelerator Challenges**: Wspierane są startupy i MŚP, które opracowują rozwiązania w ramach wskazanych strategicznych technologii.

EIC Accelerator koncentruje się w szczególności na **innowacjach deep-tech opartych na odkryciach naukowych**, gdzie potrzebne są znaczne środki finansowe w relatywnie długim okresie, zanim możliwe będzie wygenerowanie zwrotu. W ramach programu możliwe jest otrzymanie dotacji na innowacje technologiczne jak i nietechnologiczne związane z działalnością społeczną czy usługową, wykazujące przełomowość oraz wysoki potencjał wdrożenia na rynku.

Program EIC Accelerator – szansa dla ambitnych

[EIC Accelerator](#) daje Komisji Europejskiej możliwość znalezienia przyszłych centaurów i unicornów rynku. Program skupia się na poszukiwaniu niezwykle ambitnych zespołów wykorzystujących innowacyjne technologie – zespołów, które są w stanie udowodnić, że od początku planują działanie globalne, czego potwierdzeniem jest ogrom pracy naukowej, technicznej oraz operacyjnej umożliwiające doprowadzenie projektu do etapu, w którym można go weryfikować i walidować w świecie rzeczywistym poprzez badania kliniczne, pilotaże czy demonstracje. Firmy te muszą mieć także **jasną i podpartą niepodważalnymi dowodami strategię komercjalizacji oraz skalowania swojego rozwiązania**. Istotną rolę odgrywa również wykazanie, że już teraz na rynku istnieje bardzo duże zainteresowanie daną technologią, a inwestorzy tylko czekają na rezultaty planowanej weryfikacji i walidacji.

EIC Accelerator – dla kogo?

Program EIC Accelerator jest dedykowany **pojedynczym podmiotom z sektora MŚP wykazującym wysoki potencjał do wzrostu i posiadającym przełomowe rozwiązania** (technologię, produkt, usługę) znajdujące się w fazie bezpośrednio poprzedzającej skalowanie oraz zamierzającym wdrożyć je na rynek europejski i globalny. O wsparcie firma musi aplikować samodzielnie. Nie ma możliwości złożenia wniosku jako konsorcjum.

Do programu EIC Accelerator może aplikować:

1. **Pojedyncza firma** sklasyfikowana jako MŚP i mająca siedzibę na terenie państwa członkowskiego lub w kraju stowarzyszonym;
2. **Pojedyncza spółka** sklasyfikowana jako mała spółka o średniej kapitalizacji (do 499 pracowników) mająca siedzibę w państwie członkowskim lub kraju stowarzyszonym (tylko wyjątkowe przypadki w celu szybkiego zwiększenia skali);
3. **Jedna lub więcej osób fizycznych** (w tym indywidualnych przedsiębiorców) lub podmiotów prawnych:
 - z państwa członkowskiego lub kraju stowarzyszonego, zamierzających założyć MŚP lub małą spółkę o średniej kapitalizacji w państwie członkowskim lub kraju stowarzyszonym;
 - zamierzających zainwestować w MŚP lub małą spółkę o średniej kapitalizacji w państwie członkowskim lub kraju stowarzyszonym;
 - z niestowarzyszonego państwa trzeciego zamierzających założyć MŚP (w tym start-upy) lub przenieść istniejące MŚP do państwa członkowskiego lub kraju stowarzyszonego (należy udowodnić faktyczną siedzibę w państwie członkowskim lub kraju stowarzyszonym w momencie składania pełnego wniosku).

Jakie projekty kwalifikują się do konkursu?

Warunkiem podstawowym, który trzeba spełnić przy składaniu wniosku do programu EIC Accelerator, jest **posiadanie prototypu oraz osiągnięcie co najmniej 5. poziomu gotowości technologicznej TRL** (musi być ukończony poziom TRL 4 – przeprowadzona weryfikacja technologii w laboratorium lub warunkach zbliżonych do rzeczywistych).

KRYTERIA OCENY PROGRAMU EIC ACCELERATOR

Zasady przyznawania finansowania w konkursach EIC Accelerator Open i Challenges na etapie pełnego wniosku i bezpośredniej rozmowy kwalifikacyjnej obejmują trzy kryteria: **Excellence, Impact i Implementation**, na które składa się szereg poniżej przedstawionych aspektów.

Przełomowość i rynkowiedź charakter

- **Przełomowość.** Innowacja musi charakteryzować się wysokim stopniem nowości w porównaniu z istniejącymi produktami, usługami i modelami biznesowymi, a także mieć potencjał do tworzenia nowych lub znaczącej zmiany istniejących rynków.
- **Timing.** Rynek, użytkownicy, społeczeństwo, nauka, trendy oraz osiągnięcia technologiczne powinny wykazywać gotowość do przyjęcia innowacji.
- **Wykonalność technologiczna.** Innowacja powinna opierać się na technologii lub technologiach, które zostały odpowiednio ocenione przynajmniej w środowisku laboratoryjnym i środowiskach odpowiednich do scharakteryzowania potencjału oraz oceny poziomu ryzyka (co najmniej TRL 5/6), a technologia powinna zostać opracowana w sposób bezpieczny i niezawodny.
- **Własność intelektualna.** Podmiot zgłaszający się do programu musi posiadać niezbędne prawa własności intelektualnej zapewniające swobodę działania i odpowiednią ochronę pomysłu.

Skala wpływu

- **Potencjał skalowania.** Innowacja musi wykazywać potencjał zwiększania skali, w tym potencjał rozwoju nowych rynków. Firma powinna wykazywać wizję, poziom rozwoju i dojrzałości, w stosunku do rynku docelowego, modelu biznesowego i prognozy wzrostu.
- **Szerszy wpływ.** Pomyślnie skomercjalizowana innowacja powinna wykazywać pozytywny wpływ na społeczeństwo, gospodarkę, środowisko i klimat.
- **Dopasowanie rynkowe i analiza konkurencji.** Należy wykonać odpowiednią analizę potencjalnego rynku dla innowacji. Konieczne jest także przeprowadzenie dogłębnej analizy konkurencji obejmującej identyfikację potencjalnych klientów oraz ich typów, a także zdefiniowanie unikalnych zalet rozwiązania umożliwiających wyróżnienie się na tle konkurencji.
- **Strategia komercjalizacji.** Powinna istnieć przekonująca i dobrze przemyślana strategia komercjalizacji, obejmująca wymaganą zgodność z przepisami, czas wprowadzenia produktu na rynek/wdrożenie oraz model biznesowy i przychody.

- **Kluczowi partnerzy.** Należy zidentyfikować kluczowych partnerów niezbędnych do opracowania i komercjalizacji innowacji, włączając ich role/kompetencje oraz poziom zaangażowania i motywacji.

Poziom ryzyka i potrzeba wsparcia Unii

- **Rola zespołu.** Zespół powinien mieć możliwości oraz motywację do wdrożenia propozycji innowacji i wprowadzenia jej na rynek. Należy zwrócić uwagę na konieczność zdobycia kluczowych kompetencji, których obecnie brakuje, a także na odpowiednią reprezentację kobiet i mężczyzn.
- **Kamienie milowe.** Plan wdrożenia powinien obejmować zdefiniowane kamienie milowe, plan prac wraz z oczekiwanymi rezultatami, a także realistyczne zasoby oraz harmonogram działania.
- **Poziom ryzyka inwestycji.** Konieczne jest udowodnienie, że charakter i poziom ryzyka inwestycji nie jest powodem, dla którego europejscy uczestnicy rynku nie chcą samodzielnie przeznaczyć całej kwoty oraz że byliby oni skłonni inwestować w projekt wraz z EIC lub na jego późniejszym etapie (w przypadku małych spółek o średniej kapitalizacji oczekuje się przedstawienia dokumentów potwierdzających, że ich bank odmówił finansowania potrzebnego do realizacji projektu).
- **Obniżanie ryzyka.** Należy zdefiniować główne ryzyka (np. technologiczne, rynkowe, finansowe, regulacyjne) wraz ze środkami, które należy podjąć w celu ich ograniczenia.

Proces aplikacyjny w EIC Accelerator

Proces aplikacyjny do programu EIC Accelerator składa się z kilku kroków. Pierwszym z nich jest **short proposal, czyli krótki wniosek preselekcyjny**, który można złożyć w dowolnym momencie, oceniany zdalnie przez ekspertów. W przypadku powodzenia uczestnik zostaje poproszony o przygotowanie **pełnego wniosku (full proposal)**. Wniosek powinien zawierać szczegółowy biznesplan oraz informacje dotyczące finansów podmiotu starającego się o dotację. Konieczne jest także zaproponowanie zestawu kamieni milowych, które będą stanowić podstawę dla EIC do zarządzania finansowaniem innowacji.

EIC Accelerator oferuje także wsparcie w opracowaniu pełnego wniosku – do dyspozycji kandydatów jest **pomoc trenera biznesu z EIC Business Acceleration**. Po złożeniu pełnego wniosku zostaje on zdalnie oceniony pod kątem kryteriów oceny przez 3 ekspertów, a po około 5-6 tygodniach kandydat otrzymuje informację zwrotną.

Rodzaje finansowania w programie EIC Accelerator

Całkowity orientacyjny **budżet programu EIC Accelerator wynosi 1 135,7 mln euro**, z czego 409,3 mln euro jest finansowane w ramach Next Generation EU w celu odbudowy bardziej ekologicznej i cyfrowej Europy. Łącznie 611,7 mln euro zostaje przeznaczone na program Accelerator Open i 523,5 mln euro na program Accelerator Challenges.

W ramach instrumentu dostępne jest **finansowanie mieszane** (w różnych proporcjach) w formie:

- **grantu** – kwota dofinansowania wynosi do 2,5 mln euro (70% kosztów kwalifikowalnych). Granty finansują projekty na poziomie od TRL 5/6 do TRL 8
- **komponentu inwestycyjnego** – finansowanie kapitałowe w wysokości od 0,5 do 15 mln euro (w uzasadnionych przypadkach także powyżej tej kwoty). Finansowanie jest przeznaczone na działania powyżej TRL 8, w tym szczególności na komercjalizację i skalowanie rozwiązania.

Jakie koszty kwalifikują się do dofinansowania?

Do finansowania kwalifikują się przede wszystkim następujące koszty:

- wynagrodzenia zespołu R&D, sprzedażowego i zarządzającego
- podwykonawstwo prac R&D i wybranych zadań projektowych
- środki trwałe będące elementem prototypu
- materiały i surowce do badań
- amortyzacja lub koszty użytkowania aparatury badawczej i WNiP
- zakup usług niezbędnych do realizacji projektu
- wynajem powierzchni produkcyjnej/warsztatowej/laboratoryjnej
- prace przedwdrożeniowe
- koszty pośrednie
- koszty delegacji.

EIC Accelerator Open i EIC Accelerator Challenges – najważniejsze informacje

Zarówno EIC Accelerator Open, jak i EIC Accelerator Challenges, koncentrują się na innowacjach opartych na odkryciach naukowych lub deep-tech wymagających znacznych środków finansowych, w których wygenerowanie zwrotu będzie wymagać więcej czasu.

Proponowana **innowacja w obu przypadkach musi być przetestowana i zatwierdzona w laboratorium** lub innym odpowiednim środowisku (poziom gotowości technologicznej 5 lub wyższy).

Program EIC Accelerator Open

BUDŻET PROGRAMU

Całkowity orientacyjny budżet programu EIC Accelerator Open wynosi 611,7 mln euro.

WYMAGANIA PROGRAMU

EIC Accelerator Open nie ma z góry określonych priorytetów tematycznych i jest otwarty na projekty w ramach dowolnych dziedzin.

Program EIC Accelerator Challenges

BUDŻET PROGRAMU

Całkowity orientacyjny budżet programu EIC Accelerator Challenges wynosi 523,5 mln euro.

WYMAGANIA PROGRAMU

EIC Accelerator Challenges ma z góry określone priorytety tematyczne w ramach wybranych dziedzin. Konkretnie tematy różnią się w zależności od oczekiwanych strategii technologicznych na dany rok, jednak przeważnie znajdują zastosowanie w obszarze opieki zdrowotnej, gospodarki zrównoważonej, technologii kosmicznych oraz cyfryzacji.